

# TEB Özel yönünü 'meleklerle' çevirdi



TEB Özel, melek yatırımcı olmak isteyenleri tecrübeli yatırımcılarla bir araya getiriyor. TEB'in bireysel ve özel bankacılıktan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Gökhan Mendi, "Melek yatırımını müşterilerimize finansal bir araç olarak sunuyoruz" dedi.

## Can MUMAY

**GİRİŞİM-CİLERE** sağladığı destekler ile bilinen melek yatırımcılar Türkiye'de destekleyecekleri doğru isimleri arıyor. TEB Özel'in bu amaca hizmete açtığı Melek Yatırım Platformu şimdi yurtdışına taşıyor.

TEB'in davetlisi olarak gittiğimiz Bodrum'da açıklamalarda bulunan TEB Bireysel ve Özel Bankacılık'tan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Gökhan Mendi, "Melek Yatırımcılık alanında Bireysel Katılım Sertifikası alınmasının Resmi Gazete'de yayınlanmasıyla birlikte TEB Özel Melek Yatırım Platformu'nu hayata geçirdik. TEB Özel olarak melek yatırımını müşterilerimize finansal bir araç olarak sunarak yenilikçi anlayışımızı bu noktada da gösteriyoruz. Web tabanlı bir uygulama olmasına rağmen, çeşitli etkinlikler ve seminerlerde girişimci

ve müşterileri yüz yüze buluşturmayı hedefliyoruz" dedi.

## DOĞRU GİRİŞİMCİ DOĞRU YATIRIMCI

Melek yatırımcı olmak isteyenleri tecrübeli yatırımcılarla bir araya getirdiklerini vurgulayan Mendi, "TEB Özel Melek Yatırım Platformu'nda amacımız doğru girişimciyi doğru yatırımcı ile buluşturmak. Ayrıca yatırımcının yatırım yapacağı tutarın toplam portföyü içindeki yüzdesi, portföy çeşitlenmesi gibi konularda müşterimize istediği takdirde danışmanlık hizmeti vermek" açıklamasında bulundu. TEB Özel Melek Yatırım Platformu'na melek yatırımcı olarak ulaşılabilir. Mendi ayrıca TEB Özel Melek Yatırım Platformu olarak 15 Nisan'da Ankara'da özel bankacılık müşterilerimize seminer düzenlediklerini ve, girişimcilerin projeleri ile bir araya getirdiklerini

ifade etti.

TEB Özel 2011 yılının sonunda Türkiye'de özel bankacılık sektöründe ilk olan TEB Özel iPad uygulamasını geliştirdi. Müşteriler bu uygulamayla günlük finansal yorum videosunu izleyebiliyor ve kendilerine ait yazı ve ilanları paylaşabiliyor. Ayrıca ücretsiz etkinlik ve gezi davetiyelerine TEB Özel müşterileri iPad üzerinden ulaşabiliyor.



## Gayrimenkul hizmeti sunuyor

TEB Özel, gayrimenkulda müşterilerine kişisel ve ticari hizmet sunuyor. Türkiye'de lüks gayrimenkul alanında GİZ High-End Estate aracılığıyla müşterilerine çözüm sağlıyor. Ticari gayrimenkul alanında ise BNP Paribas Real Estate'in Türkiye partneri Kuzey Batı Gayrimenkul aracılığıyla çalışıyor.

## 25 yılın tecrübesi hizmette

1989'dan bu yana özel bankacılık hizmeti veren TEB Özel, 12 özel bankacılık merkezi, 18 köşe ve 130 kişiden oluşan ekibiyle, özel bankacılık hizmeti veriyor. TEB Özel, son üç yıl için müşteri sayısında 2013 sonunda göre yüzde 20 büyümeye yakaladı. 2014 yılsonu için ise yüzde 25'in üzerinde büyümeye hedefliyor.